

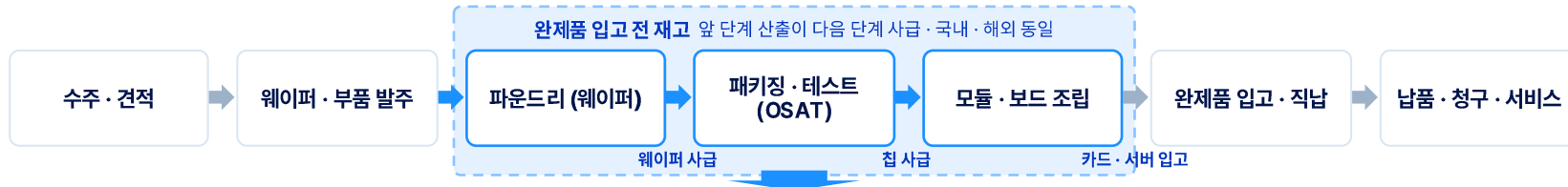
팍리스 전문 SAP. 공식 파트너사, 아크라스앤크퍼니가 함께합니다

글로벌 No.1 ERP 솔루션과
팍리스 반도체 산업 전문성을
갖춘 전략적 파트너

Fabless 구축 사례

팍리스의 재고와 원가는 완제품이 창고에 닿기 전, 협력사 공정에서 만들어집니다.

ACRAS & COMPANY 는 그 구간을 **표준 ERP 안으로** 끌어옵니다



CloudiaACRAS 연계 계층 표준 ERP가 직접 보지 못하는 현장의 데이터를 발생점으로부터 있습니다 - 협력사 공정과 엔지니어의 시간

EPSM 외주생산관리 협력사 공정을 ERP 안으로, 여러 단계를 하나의 사슬로 (양산 트랙)

계획 판매계획 → 단계별 소요 전개 → 웨이퍼·사급 발주 (수출 역산)
실행·실적 LOT 생성 → 공정 진행 → 실적 자동 수집 → 입고 → 다음 단계 사급
추적 웨이퍼 LOT → 칩 → 카드 → 서버 이력·수출·불량·WIP

협력사는 아무것도 바꾸지 않습니다 - 기존 보고 양식을 자동 수집, 협력사 재고·WIP가 장부와 맞물립니다

PTM 프로젝트 시수관리

엔지니어의 시간을 ERP 안으로 (설계 용역 트랙)
프로젝트 타임시트 → SAP WBS 반영 → 시수 원가 집계 →
진행률(EBRR) 매출 인식
원가와 진행률이 같은 시수에서 나옵니다

그 밖의 연계 SAP Sales Cloud 견적·수주·그룹웨어 품의·e-Accounting 경비·전표·펀딩 자금·Cloudia VAT 부가세 - **기동은 현장에서, 기록은 ERP에 SSOT(Single Source of Truth)**

SAP S/4HANA Cloud Public Edition 재고·원가·채무·매출의 단일 발생점 — 표준 시나리오·Fit-to-Standard

영업·고객관리	구매·조달	생산·물류	프로젝트 관리	재무·경영분석
견적·수주·공급계약 출하·납품·직배송 청구·수금·매출 분석	공급업체·발주·선금 자재·서비스 입고 매입 정산·외주임가공	생산·소요 계획(MRP) 재고·창고·사급 관리 LOT·출하·배송	프로젝트 수주·계획 원가 집계·통제 진행률 매출 인식·손익	총계정원장·채권채무 원가·수익성 분석 결산·세무·자금

투자 실사와 IPO가 믿는 단 하나의 장부 Single Source of Truth - 표준이 정한 것은 표준대로, 팍리스가 정해야 할 것은 참조모델로

SAP 표준 위에서 짓습니다

SAP Best Practice - 감사인과 투자자가 이미 아는 로직

- 수익인식·재고평가·원가 로직이 글로벌 표준을 따릅니다. - 숫자를 설명하는 비용이 줄어듭니다
- 별도 개발 최소화 - SAP의 혁신 노력(반기 릴리스)이 그대로 당사의 기능 확장으로 쌓입니다
- 해외법인·연결·상장 공시는 표준 시나리오 활성화로 - 다시 짓지 않습니다

팍리스 참조모델로 채웁니다

ACRAS INNOBLOCK - 표준이 정하지 않는 팍리스 고유 결정을 미리 정의하였습니다.

- 매입·매출 거래유형과 인식 시점 규칙: 결산이 '판단'이 아니라 '확인'이 됩니다
- 협력사 공정(EPSM)·엔지니어 시수(PTM)를 발생점에 연결 - 재고·원가·진행률이 장부와 현장이 일치하도록 관리합니다.
- NRE와 양산을 하나의 프로젝트 ID로 - 프로젝트별 손익·Life Cycle ROI 관리가 가능합니다.

팍리스 전문 SAP. 공식 파트너사, 아크라스앤크퍼니가 함께합니다

글로벌 No.1 ERP 솔루션과
팍리스 반도체 산업 전문성을
갖춘 전략적 파트너

Fabless 구축 사례

팍리스 두 곳의 기록 - 양산 진입형과 성숙 상장형

같은 접근 **표준 시나리오 + 팍리스 참조모델 + CloudiaACRAS 연계 계층** - 성장 단계가 에디션을 결정합니다

A · AI 반도체 팍리스

제품형: 자체 칩 → 카드 · 모듈 · 서버 / 양산 진입 / IPO 준비 단계

SAP S/4HANA Cloud Public Edition · 2026.01 Go-Live · 운영 중

1 변곡점: 도입 시점의 상황

양산 진입과 자본 확충 · IPO 준비를 앞둔 시점 - 재고 대부분이 파운드리 조립
협력사 · 해외 허브에 있어 원가와 수익인식을 설명하기 어려웠습니다. 양산 물류
운영 체계의 사전 구축과 더불어 신뢰할 수 있는 글로벌 단일 장부를
구성하였습니다.

2 접근: 범위와 방식

Public Edition 표준 시나리오 + 팍리스 참조모델(INNOBLOCK) · Finance ·
SCM + EPSM 외주생산관리 · e-Accounting · VAT · 펌뱅킹 연계

3 핵심 설계 결정

협력사에 있는 재고를 '소유 기준'으로 ERP에 올리는 일 - 파운드리 → 카드 →
서버 제작 3단 외주 사슬을 EPSM(외주생산관리) 솔루션으로 하나의 계획 · 실적 ·
LOT 이력으로 잇고, 매입 9개 · 매출 7개 거래유형별로 시스템 인식 시점을
정의하여 시스템을 통한 관리체계를 구성하였습니다.

4 달라진 것

재고 · 원가 · 채무 · 매출이 한 곳에서 생성 · 관리되고, 전표 자동 기표와
세금계산서 · 부가세 · 자금이 이어져 결산이 '증빙 및 의사결정 내용 찾기'에서
'판단과 확인'의 과정이 됩니다.

5 다음 단계

양산 확대 · 해외 판매 · 해외법인 - 표준 위에서 시나리오를 넓히며 운영 중

자본이 들어오기 전에 토대를 먼저 - 팍리스 ERP는 당사 밖에서 운영되는 전
체 거래유형 및 트래킹 체계의 정의에서 시작합니다

B · 차량용 반도체 팍리스 (코스닥 상장)

성숙형: 차량용 SoC · 글로벌 완성차 공급 / 상장사 / 기존 체계 전환

SAP S/4HANA Cloud Private Edition · 2023.07 Go-Live · 2023~24 확산

1 변곡점: 도입 시점의 상황

차량용 반도체 시장의 급성장과 글로벌 완성차 확장을 앞둔 시점 - 수주(CRM) ·
판매계획 · ERP · 생산 데이터 및 재무 데이터가 각각 관리되어 계획과 고객
약속의 이행 여부 및 프로젝트 ROI를 하나의 수치로 관리할 수 없었습니다.

2 접근: 범위와 방식

Private Cloud Edition · Global One ERP 템플릿(국가별 Best Practice, 본사
선행 → 해외법인 Next) · Finance · SCM + EPSM 외주생산관리 · eWM ·
VAT · 전자세금계산서 · e-Accounting · 세일즈포스닷컴 CRM 연계(SAP IS)

3 핵심 설계 결정

물(物)과 재(財)의 통합을 단일 수치로 - 제품과 내부/고객 프로젝트를 Family
Code로 잇는 프로젝트별 ROI · 수익성 체계, 판매-생산-구매 단일 목표의 S&OP
통합실행계획, 웨이퍼 → 테스트 → 조립 → 제품 테스트 4단 외주 사슬을 SAP
Subcontracting + EPSM으로 수율까지 관리

4 달라진 것

분기 결산이 월 결산으로, 물류 전표 자동 기표와 증빙(세금계산서 · 법인카드)
자동 연동으로 내부회계관리제도 기반을 갖추고, 계획 대비 실적을 하나의 수치로
Drill-down 합니다.

5 다음 단계

Global One ERP 템플릿의 해외법인 확산 준비 완료 · EWM · 펌뱅킹 · 예산관리
체계 고도화 - 표준 위에서 단계적 확산(2023~24) 수행 완료

성장 단계가 에디션을 결정합니다 - 성숙 조직의 확장 요구는 Private
Edition으로, 원칙은 같은 표준 위에서

두 회사 사례의 공통점: 표준 시나리오 위에 팍리스 참조 프로세스 모델을 활용하였으며, 협력사 공정은 CloudiaACRAS 연계 계층-EPSM으로 ERP 안에 SSOT(Single Source of Truth)를 구축하였습니다. Public / Private 두 에디션 사례 모두 구축 후 안정화 · 운영 / 확산까지 한 파트너사가 책임 수행하였습니다.